



Ready. Steady. Grow! Consulting (RSG) is een *start-up* met de ambitie om snel te groeien. Wij begeleiden hiervoor onze klanten naar duurzame winst.

RSG Consulting is hét marketingadviesbureau dat bedrijven helpt groeien door de brug te leggen tussen **Marketing, Communicatie en Verkoop**. Zou jij graag mee de basis leggen voor het **Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen** in België? Dan ben je bij ons op de juiste plaats.

Wij zijn een sterke tandem van 2 vennoten, met samen meer dan **35 jaar ervaring in verschillende sectoren**. Energie, industrie, media, bouw, bank- en verzekeringswezen en digitale oplossingen. **B2C B2B, productaanbieders en dienstverleners**; ze hebben voor ons geen geheimen.

Wat ons hier bovenop uniek maakt in de markt, is dat we door ons uitgebreid inzicht in zowel Marketing, Communicatie als Verkoop, bedrijven kunnen helpen op lange termijn te groeien. Wij zijn een meedenkende partner. Onze **persoonlijke aanpak** leidt tot een resultaat op maat.

Wil je leren op welke manier **een gefundeerd strategisch plan** groei realiseert? En bovendien aan de lijve ondervinden hoe een *start-up* zichzelf in gang trekt en snel succesvol wordt. Aarzel dan niet, om ons te contacteren.

Meer informatie vind je op onze website www.rsgconsulting.be

Taken:

- **Marktonderzoek**: wij laten je mee marktonderzoek uitvoeren, en verwachten van jou dat je meedenkt en eigen ideeën aanbrengt. Dit gaat over bedrijfstakanalyse, Concurrentie- en afnemersanalyse, en persona-oefeningen. Met je analytische ingesteldheid wil je mee de markt van de klant doorgronden, en zorg je ervoor dat je steeds mee bent met de laatste trends.
- **SWOT analyse**: wij begeleiden je bij het uitvoeren van een SWOT analyse en het opstellen van een confrontatiematrix. Jij analyseert graag mee de sterktes en zwaktes van elke klant en hoe zij het verschil kunnen maken.
- **Marketing Mix**: wij leren je hoe je de vertaling maakt naar elk van de P's van de Marketing Mix. Jij kijkt hiervoor verder dan product, en gaat mee op zoek naar waardecreatie voor de klant.
- **Message Matrix**: je helpt mee de voornaamste boodschappen voor de klant vast te leggen.
- **Communicatieplan**: je werkt mee aan het communicatieplan voor de klant en aan het communicatiemateriaal van RSG consulting. Wij geven je inzage in onze eigen

communicatiekanalen en hoe ze werken. Je geeft zelf een positieve bijdrage door je eigen kennis van nieuwe trends.

- Prospectie: we leren je hoe je prospecteert en netwerkt.
- Klantencontact: wij nemen je mee in onze klantencontacten, fysisch (mits inachtneming van de Corona-maatregelen) en digitaal, en leren je hoe je een vruchtbare relatie met klanten kan opbouwen. Vanuit jouw commerciële feeling help je mee de marketing mix te bestendigen en een zo goed mogelijk imago op te bouwen.
- Rapportering: rapporteren doe je aan de zaakvoerder. Met haar people-coaching skills zal ze jou zo goed mogelijk begeleiden, zodat jij een persoonlijke groei kan doormaken en de stagetijd tot een win-win kan leiden. Ze heeft 15 jaar gewerkt bij Atlas Copco en was de laatste 5 jaar Vice-President Marketing Communications.

Profiel:

- Zeer goede kennis Nederlands
- Mature en zelfstandige werkhouding
- Analytische ingesteldheid
- Efficiëntie draag je hoog in het vaandel
- Goede office-skills (Word, Excel, Powerpoint, Outlook)
- Leergierig
- Proactief
- Je durft mee te denken en initiatief te nemen
- Team player
- Brede interesse in vele sectoren, producten en diensten
- Enthousiast
- Commerciële ingesteldheid

Provincialebaan 196

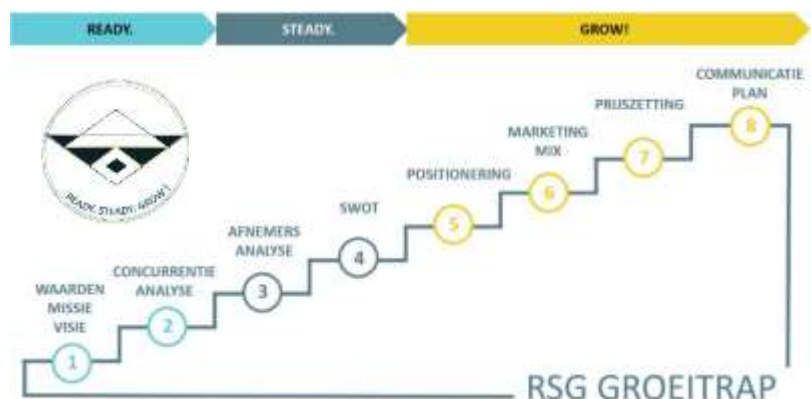
9255 Buggenhout

www.rsgconsulting.be

Elsie Vestraets

elsie@rsgconsulting.be

0474 63 63 78



Gelegen in het (geografisch) Middelpunt van Vlaanderen, op amper 10 minuten van de A12 (Duvel)